

[00:00] 发言人 1: 嗯, 看啊, 就石家庄这个。我我我说一个假设, 你你也要写到量化指标, 就我们这个产品要达到要学习两周或者四周, 要学习多少次, 要达到百分之九十或者百分之九十五的准确率, 要写到白纸黑字上, 交给那个那个那个销售叫王一鸣是吧? 他去客户现场交付, 而且要。要要让客户认可, 你明白我意思吧? 啊, 也有可能这个这个设备如果还是没达到预期, 那要根据这个条款来, 这个不能再退货。

[00:40] 发言人 2: 嗯, 说完了吗? 嗯, 就是你说的这个, 就是怎么学习这个之前那个影哥是给过的。

[00:48] 发言人 1: 那那你就把他的东西, 把他东西改一下, 改成但是后续的这个。

[00:52] 发言人 2: 你说的这个, 比如说呢, 多久能达到多少啊这种感觉, 呃, 因为也没有特别多的。项目的支持, 所以这个的话可能就有有点呃。不客观。

[01:07] 发言人 1: 就是类似于这样的准确率嘛。

[01:10] 发言人 2: 要要有一个, 要多久达到这种的。

[01:13] 发言人 1: 你看看银哥是怎么定义的, 我们也这样这么来定义。

[01:25] 发言人 1: 好吧, 就反正你知道我要的东西吧, 嗯, 啊, 就给到那个。给到销售端。行。目标是在那个什么石家庄那个项目上, 不, 不要退货。好吧, 你不要这个对齐。嗯。嗯啊我们把这个封装一版完之后上次我看了那有些流程实际上还可以再简化这个回头回头我们再详细沟通吧有些功能他也可以再简化了呗。

[02:00] 发言人 2: 行, 那那个设备。

[02:02] 发言人 1: 设备应该是直接发过去吧? 你问一下小江。

[02:04] 发言人 2: 不是不是我说那个。怎么退货的设备是回来。

[02:11] 发言人 1: 这现在还在还在扯皮啊, 当然是不想不想退了。这个东西一旦退了, 就公司是公司责任。那公司责任又会拉扯到产研交付, 产研交付销售, 就该扯皮了, 明白吧? 好吧啊, 就这个事, 尽快落地。嗯。

[02:38] 发言人 2: 好。行, 你们接下来开什么会?

[02:44] 发言人 1: 开那个碰碰产, 碰接下来产品啊。

[02:48] 发言人 2: 那那那要不要先看一下我那边? 我我今天看了一下接下来大概的工作, 先简单看一下我的, 因为跟海军什么的也有关系。

[02:58] 发言人 1: 需要看吗请问一下。

[03:00] 发言人 2: 或者说你们看一下会后, 反正今天最好过一下, 我这边感觉又又是两个。

[03:07] 发言人 1: 没规划, 周一每次周一着急忙慌的规划一下, 才知道下周要干啥。每次反正我看周报上没, 你想你才知道, 我是开周会上, 我我。我行我周五就跟啊你又不在于反正我周会上我讲的特别痛苦每次都讲不清楚大家要干啥。我不知道我表达清楚了吗? 对吧? 就每周一周一个月一周都不知道要干啥。行吧行。

[03:42] 发言人 2: 那那那那会后吧。

[03:51] 发言人 2: 哎那我我这个录音就断了嗯。

[03:54] 发言人 1: 你你跟那个你你先梳理梳理完了之后找张帅对齐啊应该就。我要的一个一个文档或者一个什么内容。

[04:09] 发言人 1: 行, 你来吧, 你你看那个产品端, 经过产品端的工作。

[04:15] 发言人 3: 嗯。上排队看那个啊，你看看见了没？我看到你，你再开了我这么点。

[04:56] 发言人 3: 嗯。产品的嗯。要交付的项目应该是有有一个就涉及到开发量比较大的，嗯，然后就国庆项目。呃具体的内容还要讲吗不用了到平台的时候再讲就行了。

[05:18] 发言人 1: 那啥时候培训啥时候培训客户不确认吗。这这个东西这个东西我在想能做成标准化，非得要客户确认吗？就是我们标准产品就长这样子，那客户就按标准来，不行吗？非得做成定制化吗？定制化的话，后续能装到标准产品里面吗？

[05:41] 发言人 3: 他那个爆仓，他可能和像其他的爆仓他不太一样。

[05:47] 发言人 1: 那别人也有爆仓啊，我看着。

[05:48] 发言人 3: 对，又有一个那个谁，那个浩川也有爆仓，我看看。

[05:52] 发言人 1: 看过了，对呀，而且我什么米果也有包餐呀，嗯，都有包餐。

[05:58] 发言人 3: 嗯，没看到消费。机上的他这个报餐还能给自己报给别人报然后给外人报报完了之后的价格不一样相对极端。

[06:09] 发言人 1: 这边有个策略嘛，嗯，你可以在后台配置成一样或者不一样。

[06:13] 发言人 3: 呃，对，现在页面都已经出了一版了，上周跟海清过了一遍，改了一版，然后这个不得确认一下吗？也可以直接开发，就怕我们理解的在和客户的那个有有差别。就是也不急于这一两天来来那个做，不麻烦。关于报餐这块，嗯，其他的需求我们标准产品就能乱七八糟的都能解决。也是爆仓。嗯，然后在这个一体机一体机那个人脸，刚刚需要说的就有这一项。原来的那个。

[06:55] 发言人 2: 本地化公司，没有那个外贸房子的本地化，还有一些改造。

[07:00] 发言人 1: 哦，是你是你这边的事是吧？应该是吧，就刚说的。

[07:07] 发言人 2: 就你这边的事吗？

[07:12] 发言人 1: 确定了就先干呗，别别来回再再投。

[07:15] 发言人 3: 对，这个这个就得就先干了，就是这个一体机的设备，这周能到，到了之后我就提前可以。

[07:22] 发言人 1: 那一一体机长的样子了。产品产品有吗？有，有是吧？啊，那就可以先评审，我们看一下。

[07:31] 发言人 3: 哦，哦，你们那个那个软件对啊，哦，我让海琴海琴之前和徐亮处理过一版，我再拿出来看一下，重点就是先解决人脸嘛。就一体机的人员，一体机采的人员。之前做过一版，需要也做过一版。

[07:54] 发言人 2: 先做就直接。

[07:54] 发言人 3: 参照着那个那个做的。

[07:57] 发言人 2: 以以前的他他人家肯定是在线。

[08:00] 发言人 3: 的对现在是本地的。啊，内网，所以说这个技术上要考虑一下。嗯嗯。然后其他的其他的再一个就是那个海南那边部署的事，这最多是三个点，一个是出行号开发的，一个是最小的一个，再一个就是一体机的开发，再一个就是稳定部署，这是国庆项目。这周三这周三应该会做现场演示，到时候海清和赵野呢就就参与那个现场的演示就好了，看他们客户想要去现场演示。

[08:34] 发言人 1: 这交付的问题。

[08:36] 发言人 3: 嗯, 就到时候看他们来了呢, 那个赵赵宇或者是张鹏, 再再提前进的话, 他们怎么去沟通演示的问题, 就国庆项目。然后再一个海琴这边, 呃, 就是我会列几个场景, 这个场景我今天就能列出一版来, 我们大家一块看一下。你考了之后就挑几个重点。场景让他出视频, 出出文介绍, 然后他也在现在也在去就大众那边, 刚刚也问了, 他们是用的即梦出的那个商品的图片, 像京东啊啥的。基本上都是用 AI 即梦出的, 然后我那 ChatGPT 反正也是比较, 就是那个效果不是不是那么好, 但是那不应该呀, 是视频吗? 图片。

[09:28] 发言人 1: 图片 ChatGPT 应该更更好啊, 呃。那是提示词的问题。

[09:35] 发言人 3: 不是, 那就是那就是出了那个啥, 没有让他多次更新, 就出来一版或者几版, 把大的问题处理了, 就没啥问题了。一些字体的, 你看我之前说的那个图啊, 就让他改了两版, 里面细细抠每个细节, 所以他出就会快。

[09:53] 发言人 1: 就首先是先定义提示词, 再生成, 比方说你要什么字体字号。你还有那个图片里面呃样式布局这些就先可以让先 AI 先生成一版他的那个 prop 然后再拿这个 prop 再生成图片嗯。

[10:12] 发言人 3: 行那这个就反正先把这个这个风格给他定义清楚然后让他开始出行。

[10:19] 发言人 1: 啊反正我觉得我们用 AI 一定要超过大众的那那连大众又不是搞 AI 的。挣的都不如人家好。

[10:31] 发言人 3: 没没说那个只是说人家出的急用的书。那个那个很清晰, 也很精准。嗯, 那可能花的时间不一样, 我可能就花 10min, 也可能花一个小时, 这都没细细抠。うん。然后这是场景的这个视频和这个在介绍的问题再一个就是监管端的 PC 端页面需。来确认呃之前王硕的那一版界面风格其实不是特别好看, 这个让他。

[11:06] 发言人 1: 跟王硕沟通一下, 嗯, 确确认还是尽量, 就是怎么个确认。

[11:13] 发言人 3: 让他出几个风格页面。

[11:17] 发言人 1: 哦, 对你这么一说, 我想起来他原原来做了有一个什么东西的? 对, 那个那个那个还没落地。对。

[11:24] 发言人 3: 那个十的, 然后再推几个风格页面, 然后他确认。确认完就按照这个风格去来去做就好了。然后再一个报销那会儿还是讲一下, 嗯打一下报销的是应该这个周就要去做, 我记得是五号还是八号吧五号, 就以就提前做吧, 因为第一次做也会。不要花多长时间嗯别耽误了嗯那行主要是这些。重点就是呃国庆和第二个吧。其实每个都然后王朔王朔这个他的。

[12:00] 发言人 3: 另一个重点就是监管端的这个言行, 上周五对的时候发现逻辑不是特别的清楚, 就是政策是包含的, 但是它业务模块它体现在系统上, 它不应该按照政策一点一点的去对应政策的描述了, 而是要形成业务的闭环。他让人进来之后找不着我, 该去哪里去看看找找材料找内容。所以这个我也跟他讲了, 他重新再改一版模块。我一会儿这个时间还没定, 我一会儿问问他那个进度。然后把时间定下来, 然后这个安徽的广东环境科技的就这个完成。

[12:42] 发言人 3: 还有第四个之前一直没做, 是呃设备的一些图片, 前厅的海清已经都提供了, 跟供应商要材料了, 但是这个是按照经销存的, 呃, 内容不多, 但他一直没提供, 所以咱们今天这这周全部提供。然后这个德沃的这个些设备的可行性, 我跟他讲了, 包括陈建怡、刘耀、刘耀称。这些设备用之前续亮的那个表格的样式给它统一整理出来, 后面再加设备的话也往后去添加, 然后做成这种可延续性的一些表格, 然后把一些成本图片然后对接可形性全部都做出来, 我们去给他做评审。这周会产生这个。

[13:37] 发言人 3: 然后这是王朔这边, 然后我这边呢, 就是那个海杰把这个场景的确认完, 然后招标参数上周输出一版, 但是效果不是特别好, 都得手动人工去改一下, 加上我们一些营养

的东西，一些数量词啊，比如说大于等于多少多少个营养素的分析，这些都得有。人工去去调一下，然后呃再一个就是日常的一些项目中的一些需求，也是提交到云校上，争取这周五再进行一下评审。那今天也提交了两张条吧，然后再一个就是学校版的原型和王书海鑫一起确认一下，然后各个项目的支撑。嗯。重点产品的重点就是学校的言行确认，然后接下来确定谁去开发，确认完了就是开发。再一个，国庆项目的跟进。

[14:38] 发言人 3: 然后还有就是季思瑞他要报价的那些充值优惠的那些策略，他可能要近期推进吧。这个我就提前把那个需求做下分析，有空我就开始去处理。嗯，主要是这些，这产品的涉及到开发的也也就。国庆吧，还有那个家长端的。然后其他的就按其他的项目啊，就按标准化的产品去推就行了。然后再就是本周上线的内容，本周上线的内容，嗯，看周五上线前要不要发上线公告，这个的话还涉及的内容比较多，涉及到的一些注意事项都得提前整理出来，比如比如说那个消费策略化时间点的问题，需要交付端把每一个项目的他之前设置的策略重新手动改一下。就类似这样的一些注意事项，提前要去做好储备，准备好上线的时候发布。

[15:53] 发言人 1: 嗯嗯。

[15:56] 发言人 3: 就是比较零散的一些东西。

[16:04] 发言人 1: 行，你看大家还有啥要沟通的？

[16:10] 发言人 3: 嗯，然后下面还有几个项目我没讲就是江西二零六的就是以成交为主去执行了对吧。

[16:20] 发言人 1: 对嗯知道嗯你要知道啊。是吧，咱们理解一致。有问题就讲。

[16:34] 发言人 3: 需求端的金阳也会给我反馈现场的一些问题，然后每个人会记录下来。作为第二产品的我也会往营销上提。

[16:43] 发言人 1: 你说 206.

[16:43] 发言人 3: 的对他。

[16:45] 发言人 1: 有有有啥呀？

[16:47] 发言人 3: 我不太理解，就是他当时提出来的那个按时间段去做这个不同的消费策略的问题。嗯嗯，也是他那边提出来的。うん。需求端呢，我这边就承接，然后技术层面的就需要跟那个青涛。

[17:07] 发言人 1: 嗯。行还有啥。

[17:11] 发言人 3: 那我现在就还听还有那个河北龙龙城还是龙宝还是鹏宝那个就石家庄那个嗯嗯那个就是标准化的产品。到时候部署还有那个。

[17:30] 发言人 1: 你的服务端部署吗？

[17:31] 发言人 3: 对他也没有手机端，他说的是没有手机端，就先弄着。啊，他说这个这个项目确定了，让他把那个清单发出来。

[17:46] 发言人 1: 嗯。

[17:48] 发言人 3: 要不然可能就我知道我问过我知道别人。

[17:50] 发言人 1: 可能也清单不就你的是设备还有别的吗。

[17:55] 发言人 3: 软件端，比如说手机端就没有吗？

[18:03] 发言人 1: 到时候再问，那那你你跟那个那个边磊讲清楚吧，嗯。要不要不拉群就不不支持了，这都定好了规则了。有有有那个那个微信吗？对我给王一鸣啊。

[18:25] 发言人 3: 发微信了是吧？我说你赶紧建群，他一直不见，也不回我消息，然后我就。

[18:30] 发言人 1: 那那就算了，那就别管了。

[18:32] 发言人 3: 你这个事。后来又和。意见的时候跟他说了一下，我说你要是建群啊，我们信息就互通了嘛。嗯，啊，然后他他说等这个项目确定了再建群。就那天你在群里说了一下我说我就去问了一下小江不是说要验收在上周五嘛嗯嗯嗯啊也不知道现在。

[18:54] 发言人 1: 怎么个情况啊就那个项目我以为秦皇岛项目。

[18:58] 发言人 3: 秦皇岛还没呢，我还我还以为就是那个河北石家庄的那个项目呢。秦皇岛的是是哪个？

[19:07] 发言人 1: 我搞了，我你都这都是你告诉我的。

[19:13] 发言人 3: 济宁岛的是是那个地产的。嗯，日常的那个还没开始呢。还有一个就是那个学校的那个嗯南南宁什么中学的那个就是现在需要和需要在部署的。本来是计划上周五不是要求现场能够运行起来嘛，就是没部署完，要到这周部署完。

[19:44] 发言人 1: 嗯，那我知道，所以我跟他们推荐，就感觉也也是，就是大家都不都不知道，都都在一个频道上沟通。

[19:54] 发言人 3: 不知道为啥销售。

[19:56] 发言人 1: 吗啊？

[19:59] 发言人 3: 那只有我们主动去问他们，可能他才会那个啥。对我本来也不知道是那个王瑶让我审核，让我看一下合同的清单，我才知道有这些事的。

[20:17] 发言人 1: 嗯。

[20:23] 发言人 3: 就是他们，你可以跟销售说一下，签合同之前。合同要让我们审，或者是说。

[20:31] 发言人 1: 不是跟我跟张琳沟通的，就是合同是从我们的那个软硬件里面出合同啊。

[20:40] 发言人 3: 啊，对呀，但是项目你看项目周期这么紧的话，他提前不告知，啥也不跟我们讲，我们啥时候不能，我们也得排期啊。能排好期，他临时又插进来，我们这排期又又乱的一团糟。他一定要提前讲的签什么合同什么什么像那个。

[21:00] 发言人 3: 谁呢，那个薛军他说 6 月 20 号滨州那个学校可能要上 60 台称重台。这个就会提前说嘛，他也会提前问这个设备有卡特的设备对接过没？因为我们没对接，所以临时上周五让小江就跟有卡特的人把那个这个称重台的设备接过来，这周到到货。群众牌对有一款它的便宜。原来我们全对的是伟邦的这个数量，就他要说的这两两份工作嘛，比较紧急的。在六月二十号呃到货还是发货完了说六月二十号。

[21:46] 发言人 1: 嗯。这个事你要同步给我。

[21:50] 发言人 3: 对，嗯，上周五知道这么个事儿，然后就赶紧让他去接样机了。下次。

[22:00] 发言人 2: 这个事情先同步到同步下来再借将近，将近不是说直接借呗。那个区两个工作都排满了。

[22:06] 发言人 3: 你说要不要改？不是，是是，如果如果是晚了借，你同步完了再借，你要今天同步完再借，那就晚了。那我还能你你你借过来无所谓啊，你排期往后排就是了。

[22:21] 发言人 2: 但是你不能直接说六月三十号就干的这个，咱就说。手上啥事没干，就等着干任务。

[22:29] 发言人 3: 不是你借相机这个事儿, 你肯定是要他合同之前借的东西还没走完流程, 顺便把它加上去。

[22:37] 发言人 2: 还有借相机这个事, 之前徐亮跟金良江的沟通, 到底要不要借这个优盘, 这到底要不要开发, 这还都没定。这个优盘的过来咱还做视频, 要要要工期呢, 我为啥不用标准? 对吧这些江总都不知道的事然后今天徐大哥说这个事我说这个事要么就不知道你直接划掉跟你没关系不干。是吧江主任知道吗?

[23:06] 发言人 3: 嗯, 对吧? 那就下那下就同步呗。

[23:10] 发言人 2: 那咋同步? 对, 反正是不论咋的, 刚之前之前江总一直拽着徐亮说的这事儿, 他不能现在不认吧。那我说这个又看他过来, 虽然又失陪了一周。那你说这个事。

[23:25] 发言人 1: 对我觉得嗯, 就是刚才这个事确实清涛谁谁找你啊。

[23:33] 发言人 3: 确实。那就是以后深入的事情都先找你。

[23:38] 发言人 1: 你找我可以, 找你也可以, 你同步到那个 IT 管理群, 这样我们就知道找找大家的事都同步一下。你看这个这个这个风险点我确实还真不知道, 但这个风险点确实很大, 就跟那个 AI 产品识别那个那个那个金村那个项目是一样。

[23:57] 发言人 3: 所以徐然刚刚着急说今天务必要。对一下, 知道这个事的风险。

[24:04] 发言人 2: 嗯。就是因为用太低。

[24:06] 发言人 3: 没帮便宜, 对, 便宜便宜挺多的, 便宜一半吧, 得。

[24:13] 发言人 2: 所以所以呢, 这个标牌。

[24:16] 发言人 3: 不是当时的话, 当时做那个做那个标准清单的时候, 江总, 这你应该知道的, 做标准清单的时候, 尾包的当时都写的尾包的, 没写优卡特, 是朱总应该把那个优卡特的那个便宜的又加上, 加到里面去。那个我们写那个清单标准产品报价单的时候, 这里面有这一款, 所以人销售就会去报这一款, 但是他们也知道没有对。

[24:46] 发言人 1: 嗯。行后续我反正我希望就是我们都在 ID 群里面同步一下嗯好吧像像那个那个那个那天那天朱总找我问那个啥事我。后来再跟你说吗?

[25:01] 发言人 3: 我说我都不知道太小了, 怎么跟你同步? 不能说你找我的啥事就跟你同步一下。然后最近同步的时候, 就又说这个这个事你们推就行了。

[25:13] 发言人 1: 就是在在群里那个 ID 群里面嘛, 我们沟通一下。要不然你看那天叫我过去, 我我都不知道啥事, 我要把你叫过来。再后来后来我一听清楚啊原来是那个事所以我就说也不用也不用找你了。但基本上就是你跟那个小江嘛, 对吧? 你跟小江都对过了。嗯, 我我不知道啊。

[25:38] 发言人 3: 我徐亮和小江我都对过了。

[25:41] 发言人 1: 对呀, 你给我给我讲一下。

[25:44] 发言人 3: 这咋讲啊?

[25:46] 发言人 1: 那就那就以后谁那以后谁让谁找你们的时候都来找我吧。

[25:51] 发言人 3: 对这些事情特别小, 就是你不是我知道了, 家人们, 这个事为什么没跟你讲? 是因为之前说过那个呢。在群里也说过, 我徐亮和呢放派的沟通清楚完确认完之后要跟小张同步, 我们就直接同步了。这个之前我在群里发过了这个消息, 然后你也在群后台你也补了一句说, 然后确认完再跟小张那边沟通。这个事所以就没有在(没有)在那个就是执行了, 但是没有没有把这个沟通过后的这个状态同步给你, 但这个事肯定是执行了的。

[26:42] 发言人 1: 行, 那具体问题具体分析吧, 一会再对一下徐亮的事。那我还不知道你说那么着急, 那着急的话也看一下那个安排, 来不及的话就那个青涛你来顶, 到底哪天能交付?

[26:56] 发言人 3: 好吧。

[26:58] 发言人 1: 我不是说像不是说销售说。二十号就二十号。

[27:01] 发言人 2: 对呀那就按照产品定呗不能确实不能超过分。

[27:06] 发言人 1: 对你像那个那那天说什么上周说要什么那个那个学校交付。

[27:14] 发言人 3: 说当周。

[27:15] 发言人 1: 啊那那那就是你们你们排期嘛你们到底哪天能排完。完了那个排到周五嘛, 对吧? 你排到本周五, 那老高他一直催我, 我跟我跟他说了, 我说研发只能排到本周五。这不就他在跟那个客户去商量, 这不就可以了, 对吧? 你要不你加班赶工赶出来的东西又是一堆问题, 完了之后又在找, 说说我们干的, 哎呀。所以都还是研发排期, 行吧? 对吧研发排期。

[27:53] 发言人 3: 对像那个 AI 识别的那个也是当时说的就是四月中旬嘛。

[27:59] 发言人 1: 对就。金思瑞那个嘛, 对我印象特别深刻。

[28:03] 发言人 3: 就说这一个月的开发时间就特别搞。

[28:06] 发言人 1: 没有信息, 所以所以刚刚刚说退货要交我招过去, 那这笔账算在谁身上? 我说我反正我已经讲过了, 你要一个月, 你的费在一个星期上, 那这个东西不能怪到研发。我说的很清楚, 你这个东西要怪在研发。那以后那个我只能说一个一个月的话, 你又不信, 不信的话那那你自己从别人那买。是吧。对嘛, 所以像像那个优卡特什么那个那个什么, 待会待会儿徐亮来讲一讲, 完之后你排一下, 这排的是他那边排。

[28:45] 发言人 2: 嗯, 他在模型后面。

[28:49] 发言人 1: 嗯。行吧, 嗯。别的呢别的还有还有啥产品的你你讲完了是吧你那边。还有别的事吗? 嗯, 啊, 那那我现在就是嗯, 最大的感受我我也讨讨论一下, 就是我我感觉就我们每天就是做这些项目, 你像我周会上最大的汇报点呀, 就是讲不出来我们的。第一个体系化我能讲出来产品差异性产品标准化产品 AI 赋能但是那个。

[29:26] 发言人 1: 我啊, 我第一个感觉就是这个事儿没有大家我们都没对齐啊。那现在慢慢的这几周我们来对齐, 但我看就就李潇还回复我, 应该是看了, 你看嘛, 中吧? 也不看, 那还不行, 那我花了。好久来思考这个事儿该怎么干, 是吧? 我觉得很有必要来看一看。是吧。

[29:55] 发言人 3: 嗯, 因为因为我是觉得周一会讲, 所以我就没看。

[29:59] 发言人 1: 嗯, 还是要看一下, 你让海军清涛, 你也看一下呗。第第一个看一下, 第二个在群里回复下, 第三个要带着团队的人群里回复下。你你看我截的那个交付实施部, 大家同学, 你这回复的多积极啊! 是吧。这这三件事。

[30:27] 发言人 1: 第二个就是后面, 我是感觉就是大家, 你像有 ai ai 了, 一身能量, 但是怎么怎么展示出来这个东西, 确实我现在就我们应该是能做到很多事, 但是每天呢, 我你看就对金丝瑞的这个需求, 那个国信的这样一个需求, 那个需求, 我觉得这些事都。太简单了, 那体现不出来价值。你看, 那我们一个二个的那个说的, 我们内部奖几万块钱做这些事, 我觉得。海军你说这些事能值能值多少钱啊我们自己。

[31:08] 发言人 2: 来看看就关键线缺需少个人排版说这些不是写在咱们干的。

[31:15] 发言人 1: 这 AI 它自己不能干吗?

[31:17] 发言人 2: 分享这几个你不得告诉他。

[31:23] 发言人 1: 我觉得就是就是你你像我们你和金涛你就造出来那个 prompt, 让他理解完需求, 完之后自己咋咋咋干。第二个就也要跟跟肖姐沟通, 怎么去造出来适合那样的需求。我不知道我表达清楚了吗? 对呀, 整体的那个完美。

[31:48] 发言人 2: 然后开发, 然后直接技术需求。

[31:51] 发言人 1: 对, 就是就是从需求端那个需求分析, 那你你们要要发力, 本来我还说那个。

[32:00] 发言人 2: 很小的一个点是吧? 他们提过来, 然后你让 AI 改了。其实那些点如果不管, 就是很很边缘化, 很很次要的, 我们撤都不撤, 都不敢上线。你要是就像那个抱团, 再举个例子啊, 你说抱团, 然后你像这提的需求, 然后我让 AI 去干, 干完了我绝对不发, 这一下就上去。

[32:22] 发言人 1: 哎, 我我我我知道我的意思, 就是这个你你要放心, 你该怎么让他放心, 你像那个, 我还是拿那个, 我我一直讲的, 我说我们是 AI native 的协作方式, 对吧? 青岛, 我我觉得我们这个事要拿出来要讲一讲, 真真的要讲一讲。我一直都说我们是 AI native 的协作方式, AI native 的协作方式就是按专业的团队造 class code。你像我我很多次发了, 我又再讲一遍, 这个事我一定要多讲几次, 他就是每个每个人都是产品经理, 他没有开发。他每个人都是产品经理, 他就是拿着手机, 拿着, 在外面拿着手机, 在在办公室拿着电脑, 一开始他就从那个, 就类似于我们的文云校, 他就是 snack 上面采集, ai 自动采集分析出来那用户的哪些需求, 完之后他人只是做判断, 这个东西啊, 你要怎么干, 就对他说, 你你这个东西, 他就说几类嘛, 就说这个东西你值得干, 你你就那么干, 你要这个东西你不值得干, 那你就那个。那个那个, 呃, 让他改怎么怎么干, 再去收集到哪哪些材料, 就他就通过 AI 就自动化, 就每个人每个人就是就合并代码合并代码合并代码, 它都是自动化测试自动化那个上线, 我就希望就是我们人能这么来干。是吧就不在不在那个你要不然真你真正的你自己开发这个我真觉得没必要就是让他来基于我们这个 agent 自。

[34:00] 发言人 1: 起来去干, 我想表达这个意思, 而不是说不干。我我表达清楚了吗? 去哪。让我让那个, 我说秦涛你你让那个倩倩、东伟, 还有徐亮那干的干的目的是啥? 就让他们都知道。通过那个自己做的过程中, 来把自己的经验灌到这个 ai agent 里面来。但是这个东西就再往后, 大家都不要碰这个东西, 就就真的是一系列的 agent 就给到那个交付和销售, 他们自己跟客户需求谈完了之后, 落到那个这个这个系统页面上再。

[34:45] 发言人 1: 就干完了, 我们是干啥, 我们就打造一系列的这种 AI 什么的, 你希望团队要赶紧去去, 我们要赶紧去做好用, 那个齐根东讲的用户需求调研。这个事他提了好多次了, 我不知道你周会上你听听清楚了吗? 他觉得他已经很明确了, 这块我们做的不好, 要好的话他就不提了。产品的那提了要有有所响应, 那不响应他那那你怎么支撑? 那个 leader 的工作, 是这个意思吧? 那现在就是 leader 已经发现了我们产品调研做的不好, 那我们就应该花精力就把这块补齐。然后你像我碎碎念那个产品, 那个那个项目, 你看我懒得都懒得练了, 我就那数科的, 我一句话我就说, 还支撑数科项目, 就就一句话, 完之后那个那个那个那个呃那个叫什么? 唐山的, 我还说有两个重点工作, 接下来还有一个重重点工作, 你看, 我讲项目的话就就两三句话吧。

[35:58] 发言人 1: 是吧小姐嗯。啥意思呢? 就是说这些东西一定要干, 但是不是我们来去拆解这个需求, 拆解让然后一行一行的代码干完之后我们再去 review。我觉得这个不对, 我们就应该是做那个你像那三大产品策略做好了之后, 这些东西自动应用到这个这个 agent 里面来, 然后来了需求就按照我们的这个所有思路, 它自动干完, 干完了就给到客户。像周末那个事, 那个那个有问题的那个是需要我们研发去给他调整, 给他给他弄完完之后也要回到 AI agent

里面，让他让这个 prop 这个项目知道我们现在部署了哪些服务器，哪些服务器的弹性怎么样，你让他自己去实时监控。

[36:52] 发言人 1: 这个以前我们讲过嘛，三大系统。三大系统清仓我讲过吧业务系统我们现在所。都是业务系统，包括副科的也是业务系统。再包包括那个那个那个数报报警报警分析系统，报警分析系统也往那个那呃那那个叫什么企业微信里面这发，那他就应该自自己就发给那个那个项目 prompt，他自己修复完了，自动上线自愈。

[37:22] 发言人 1: 专业词汇叫自愈，你干这个事多有价值啊。你想想这个这个能力是不是别的公司他现在还不具备的。是吧你看他这个你有身价呀。你说天天写这个能值几千块钱，我我我说的不好听点，每次我又刺激你们，又又说哎，那五六千块钱的实习生本科生都能干，你说你国庆的项目有多复杂？啊海军。

[37:58] 发言人 1: 哎不行找找找一个北京科大的那个那个找找上三个大四学生你看。两个月一套完整的系统给你造出来，你要不相信我，你刺激刺激我，我就这么下定决心来干。那我出去找他们干。

[38:14] 发言人 2: 他们咱们也就这样，干怎么说的呢？这些我不说太复杂，我就说是这个病，这个得有人来干。

[38:28] 发言人 3: 你我们干的。

[38:29] 发言人 2: 你说是咱们是，你说是按你的那个流程，咱慢慢磨合去去把它整做。那你说是比如说干什么意义？其实我是想谁谁会干他们干这没意义的事吗？谁也不愿意啊。

[38:44] 发言人 1: 就你怎么能让这个东西自动来干？你要你要研究。

[38:49] 发言人 2: 这个啊，行。

[38:51] 发言人 1: 不是说不干。嗯对吧你找上几个大四学生的经验也就。给大四学生们，没沉淀到这个项目上来。我希望就是大家好不容易建立起来这个 prop 这个项目，要具备你的能力、清仓能力、我的能力、李潇能力，把我们团队能力都具备了，他自己就能干活。这是我表达的。未来就是客户开一个，就就像开一个那个那个千问。还行，开个千问跟赵宇开个千问，跟客户对完了这些东西，完之后就自动进入开发阶段，不要再找你开发，他自己就开发完了，自己当场就跟那个拿着跟客户确认啊，这个东西怎么改，那个东西怎么改，改完之后自动上线。

[39:48] 发言人 2: 那现在我我理解一下就是现在还缺啥就是现在现在不是借那一套嘛你跟他说明啊说去你叫他拉这个需求然后进行开发那现在。缺缺啥事，就现在任何人都可以干，那没必要开发来干。

[40:04] 发言人 1: 所以我现在就想看看他为啥不能做到刚才我说的这样，他能做呀。

[40:10] 发言人 2: 确定吗？确定啊，我这我就他那个需求，只是说他改完了之后我要看一下代码，然后我觉得他不对的地方，我再修正一下。

[40:18] 发言人 1: 反正是把你认为不对的地方换给他，下次干类似的事情，他就那一变干嘛？但是他这次可能干了十个小时，下次你你通过他干一个小时能干嘛？

[40:31] 发言人 2: 是现在咱们就是这样去积累经验。问题是就这个爆差，它跟以前的它就没有类似的东西。你你指的类似就是同就项目。

[40:42] 发言人 1: 都你的意思就是他没有干过这个所以他干的时间长是吧他还需要你深一次是吧对。你现在如果说单纯的。

[40:53] 发言人 2: 就一就改一个改一个字或者是改一个很简单的逻辑那你你可以说就像你说。给我拉这个邮箱然后你新建一个分支修改完了你自个提交他就他就做了呀。

[41:09] 发言人 1: 那我能不能这么理解李晓我就说现在就让海琴来干然后有问题就找海军。

[41:17] 发言人 3: 可以。

[41:19] 发言人 1: 我能我能不能这么理解？

[41:21] 发言人 3: 可以，但是需要有人来判断这个需求的方案。就刚之前不是也说过嘛，来了一个需求，他出几个方案，一二三，然后我们来告诉他，你按哪个执行，对吧？哦，现在他确实能出好几个方案。

[41:36] 发言人 1: 对呀。

[41:36] 发言人 3: 你让这都是要人来判断，而且有时候要他出的方案，你觉得会可行。你比如说那个点餐机，就就这个思维啊，点餐机的那个时间问题，客户就是说不要和手机端的点餐时间一样，就这么一个需求，那我们就要分析了，那他是不是可以做成可设置的，是。时间，然后要么就是就沟通嘛，我就一直在和他沟通，那就最后就定为直接把这个时间去掉就行了，也不用设。因为在餐厅里面他用的时候他开机，不用的时候他关机就行了，也不需要设置时间。

[42:19] 发言人 1: 那这么这么来理解，我我我我解，我理解一下你俩的沟通啊，是不是现在就是相当于海军也可以当 AI 产品经理，跟跟那个海清一起把这个产品落地，而并不是说。那个那个需要海军来落地，我能这么理解吗？假设你们干的时候，你像说拉，按我理解就就拉起来一个，拉起来一个代码，对吧？

[42:48] 发言人 3: 就其实现在就是这么干的，就已经和海琴在那沟通一些实现方案了啊。

[42:55] 发言人 1: 你你也参与到方案阶段了是吧？

[43:00] 发言人 2: 我我只听我只听一点。

[43:05] 发言人 1: 哦，那这样的话，那那这个有没有落到那个项目里面来？我的意思就是你们基于那个，或者就是像我们开那个千问，把你们所有人的想法讨论到落实到千问千问语音嘛，语音还有那个信息扔给 ChatGPT。

[43:24] 发言人 2: 同时也也。

[43:27] 发言人 1: 扔扔给那个项目，你先听我讲完，就扔给他，完了之后下次类似的事他就。知道从那个里面去思考，我们团队的风格，喜欢哪种，不喜欢哪种。

[43:41] 发言人 3: 类似的事情呢怎么来界定呢？对，那我们现在做的很少是类似的，他他很多都是新增。

[43:49] 发言人 1: 的类似的事情，我们我们把这个东西就想的太那个太绝对了，就很多，那就类类似的就是。你怎么说呢？增产改查这个模块的增产改查和那个模块的增产改查，在我理解就是类似的事情，只是一个人员的增产改查和一个消费机的增产改查嘛，对吧？我我我的意思就是你只要把他那个宏观架构给他定义好了之后，他再往里面就填空了。

[44:21] 发言人 2: 是你说的那个 next，嗯，他东西他也业务不一样，你说增删改查，就就类似于比如说编码风格大小写什么的，这个他他都是定义。

[44:33] 发言人 3: 嗯，我我这个刚刚说的也也能也可行，就是海军和海琴一起，然后我也参与嘛，因为那天我就光和海琴讲讲了六个多小时。给他把这个群给他理清楚了，把这些过程我们都一起参与，后面海琴去做落地。

[44:51] 发言人 1: 有有录音吗？都有，有录音就喂给喂给 code S 也喂给 chatGPT。

[44:58] 发言人 3: 对他已经喂给他去做。

[45:00] 发言人 1: 修改了啊一定一定要有一个目录专门存这些需求讨论要让让他知道我们是怎么搞需求的。

[45:09] 发言人 3: 有光目录啊。

[45:11] 发言人 1: 专门有个目录。

[45:13] 发言人 2: 对他应该是发专门的。

[45:14] 发言人 3: 就是他让他自己放。

[45:17] 发言人 1: 就按自己规则自己放, 对, 让他自己放的, 可以可以, 让他自己放的, 可以。行, 秦总, 我我就说我我们都不应该再再带需求了, 就让他们在那个让青呃, 那那个那个海那个倩倩倩, 让倩倩海琴, 还有那个。东北干这些事儿, 等还徐亮干这些事, 目的就更了解业务而已, 只是更了解业务。业务你看, 我就估计我们四个对业务非常精通了, 对吧? 包括你看啊, 我我多花点时间, 为小姐马上要请假, 马上回来。这么快。

[45:58] 发言人 3: 就三到四天。然后正好周末休息一下。

[46:02] 发言人 1: 不正好吗? 啊, 行。

[46:04] 发言人 3: 改天。那如果嫌我时间短。

[46:05] 发言人 1: 我可以再请几天, 可以, 你好好休息。

[46:09] 发言人 3: 那个在哪个医院? 北医三院, 在公司旁边。

[46:12] 发言人 1: 啊, 到时候找找时间过来看一看。

[46:15] 发言人 2: 那就嫌你时间短。

[46:16] 发言人 1: 你。那没有, 那没有, 没有, 没有。我说到时候让海琴去探望探望你吧, 别让他, 别让他发展进不去啊。

[46:26] 发言人 3: 进不去啊, 住住院怎么能。

[46:29] 发言人 1: 进得去啊?

[46:30] 发言人 2: 那你们那还好。

[46:32] 发言人 3: 对我就想让离公司近, 随时可以回来, 需要干点啥。对, 对。

[46:37] 发言人 1: 你你那个要休息了, 就好好休息吧。所以我刚刚说的第一件事就是, 嗯, 把大家把那个消解的那个。工作给拆一拆, 能减就减一点, 别别打, 别让那个销售再找他。我跟店长说一下, 那个店长说起来, 你说那个你这几天请假, 找找海军, 找个秦涛, 还好。好, 我我觉得嗯, 我看我还想讲啥, 我感觉就大家应该都明白我的意思, 然后我们怎么落地。

[47:10] 发言人 3: 只是不知道怎么干, 就是没有去就就很早。我记得海云开周会的意思就说了这些事儿, 大家也也认可。是要这么干, 但是不知道怎么干。

[47:23] 发言人 2: 不是不知道怎么干, 是不是一不是不是说白了就就就立马就落地了。你这是需要一个过程。

[47:32] 发言人 1: 我我再跟大家讲一步啊, 我希望就是这个这个东西, 那个接下来下次还还连清仓吧, 清仓到时候你再跟大家讲讲, 下周不是啊, 下周是海军是吧? 这周的手机是吧啊, 你待会你在周会上给大家讲讲, 大家讲两块, 一块就是我们的产品。这个这个已经对齐了第二块就是那个这个 prompt 的项 prompt 项目以及现有的和下一步。我们花个十分钟啊产品

的线路和线路。你看我都讲产品，我们做的项目啊，大家一定要知道，我们做的项目是拿这两个东西去背出来的项目啊，大家一定要清晰，不能在在在来说什么金丝瑞项目，还是那个项目，我们反过来我们讲我们做了 a 功能、b 功能，应用到金丝瑞项目，应用到那个项目，应用到那个项目，好吧？啊，我先讲产品产品呢，目前呢我们应该是具备两大两大能力。第一个是那个 AI 智慧营养能力，第二个加数字化能力。

[48:51] 发言人 1: AI 营养能力这个你像应该我我在周会上就讲了他在请他在餐前餐餐前。餐中餐后三个阶段怎么个营养体现餐前第一个要用画像是吧你的。你的你的那个用户画像，海俊你一定要讲清楚，哎，这这个谁处理的是吧？这你这啥时候处理的？刚刚你这不是 2 月 9 号吗？

[49:25] 发言人 3: 不，这价格那个场景啊。

[49:27] 发言人 1: 好好好，行，未来就这个。OK，我我我想我，你写的跟我一样吗？

[49:35] 发言人 3: 3 月 31 号我这列几个场景吧，然后会有一个总的全流程的，也是啊。

[49:40] 发言人 1: 一分钟左右。行。金总，你先听我讲吧，画像这个我们一定要讲出来啊，要要让所有人都理解。嗯，画像，用户画像是啥呢？身身身高体重、年龄、性别、饮食禁忌，这不是李晓伟讲的吗？饮食禁忌。系还有什么那个呃口味偏好等等，这些就是用户画像嘛，画出来了，对吧？

[50:07] 发言人 1: 第二个就是那个个性化推荐，就因为有了这个用户才能个性化，对吧？你你这个食堂里面，你有 10 道菜，还有还有 20 道菜，你因为你有了这个用户画像，我再给你个性化推荐出来，你你你适合吃什么，你不适合吃什么。是这意思吧第三个就是那个呃。

[50:33] 发言人 3: 啊，我补充一下，你这边说我对。

[50:36] 发言人 1: 这是因为有人嘛，你看这人他他人吃饭还有菜，对吧？他有人和菜，那他有了这个人的信息，那他吃的菜菜那怎么来呢？菜因为是有那个呃菜品标签嘛，菜品库菜品标签，对吧？那菜品标签那那怎么来呢？就是因为前置的有有我记条存嘛，对吧？记条存。所以因为。经销层，那经销层进过来菜，他应该有做菜的话，他就有牵扯到这个食安嘛。所以是这样的一个整体的业务链条，这不是我的餐前的有菜品库嘛，对吧？

[51:14] 发言人 1: 好了，那餐前菜品库到餐中，餐中那就是有那个我们把营养师，我们把营养师装到我们的屏幕里面，实际上这个屏幕后面就是我们一个一个的营养师，那它的具象化的体现就是我们的 AI 营养师，AI 运动营养师。来，在你吃饭的过程中，它实时的告诉你，你反馈，你这道菜吃什么，你这道菜吃多了吃少了，你这道菜多吃了，那个吃少了，都 ok 好了，那这时候这是这块是什么？是即时反馈，对吧？你打一道菜，一勺下去你就知道了，即时反馈。第二个是反馈量化，这个数据你打了 100 克还是 200 克，马上就能看出来。是这意思吧，完了之后这是餐中的那餐后呢，餐后他就是你吃完了一。

[52:00] 发言人 1: 一半之后就有一个那个你的日报告，你的周报告，你的月报告，那就是经过一个周期的来跟踪来看你啊，现在你的身体是向好的发展的趋势，还是维持不变的趋势，还是向坏的趋势。这时候为什么？就有了这个趋势能干什么？那就是让营养师，有 AI 运动营养师来给你做一些个营养干预，让你能够接下一个周期里面，能够吃得更加营养健康，能够再给你做一些运动方面的那个建议，让你。

[52:37] 发言人 1: 身体更加健康，看看这个，那这这个就是你看，都是人的，有了这些东西之后，那就可以反馈出来给这个组织组织里面的，里面的内容给他更加，呃，我知道我这个组织里面这些人啊整体的人是向好的健康趋势，还是保持不变，还是变较差的。趋势，对吧？这个组织的趋势，这是健康方面。还有这个组织里面的那个菜，哎，哪些菜给他运营方面，那个减

少减少浪费呀，对吧？减少浪费呀，等等相关的一些一些功能建议，你也是建议，这就是我们现在产品的整体的。整体的那个 AI 方面的 AI 营养方面的能力，对吧？AI 营养方面能力。

[53:28] 发言人 1: 那数字化方面能力呢？数字化里面就会体现出来，餐前也是餐中餐后。那餐前的数字化呢，体现到我们能够连接我们的一系列的体重秤、体脂秤、食物秤、手环这些数据，就通过智能硬件的自动采集来去填充用户画像。这个就相当于那个叫呃。支付宝造了一个那个。

[53:59] 发言人 3: 啊。

[54:00] 发言人 1: 阿福，阿福，对，造的阿福，阿福它也能连接一系列的设备，对吧？这就是这一块我们跟阿福就造的差不多数字化能力。那这一块呢，餐中呢，那我们连接有智能称重台，对吧？我们还有还有我们的那个 AI 菜品识别，对吧？这就是那个那个徐亮造的这些东西嘛，对吧？智能硬件，那这个智能硬件我们后续再补充相关的数字化的智能硬件。

[54:28] 发言人 1: 那整个这样的一套东西呢，我们就要通过软柱，软柱是吧？那个这所以我跟你相关沟通的，要申请这一系列里面的软柱，也要申请一系列的 C bus。认证把它形成我们的三大系统是营养结算系统加实案系统加金融算系统空调小。这就是我觉得我们对于产品的现有的和下一步的走向来给他定义出来。啊，这是我讲的第一块。

[55:04] 发言人 1: 第二块呢，就是我们的这个 prompt，我们这个 prompt 现有的，现在是青海搭建的是智慧智慧餐厅，对吧？对吧，最早是你搭建智慧餐厅，后来我们就说把所有的那个智慧餐厅系统全都转成一系列的，是这个意思吗？一系列的是，哎，对。一系列的智慧餐厅系统，然后再再往下再往下呢，我们是把我们所有的那个那个智慧餐智慧餐厅系统升级成数科的所有的数科项目，数科的那个开发也都装进去，一个一个的东西是吧？这就是我们现有的 problem。

[55:44] 发言人 1: 然后我又把它做了一个升级，升级成现在有一个产品端的和一个项目端的，也就是这个是开发端的是吧？开发的那个什么，你定义的那个 work，是这个意思吧？所以你你要清楚，你造的是一个雏形，它并不是最终最终的版本，它是我们不断演化的。

[56:06] 发言人 1: 这个是什么意思呢？我们我们这个这个所做的 prompt 提示词啊，它也应用了开发，它目前是应用的 AI coding 是吧？应用的比较好，那接下来我们就要应用到那个产品端。嗯，小姐，还应用项目项目呢，就是售前售中售后。他现在是跟那个我们的那个企业微盘打通的啊，对吧？微盘打通了，我不知道你们看到没有。还应用产品端的话，我希望就是什么几个产品线，每个产品线里面的内容是啥，让它自动去学习，来形成。

[56:42] 发言人 1: 这是我们接下来要走的那下一步呢他还要把这个项目再进一步再再给他打开再给他打开是什么意思呢要把我们的销售端销售端我们的交付端。还有我们的商务的要不要装进来装到下面一个一个项目里面装出来也就意味着就是我们的产品。对应到我们的销售销售端就是售前体现在售前我们售前要给销售端出方案你这个这个这个不是你像我们到时候你把线路规划好比如说我们有四个场景每个场景它用户需求是啥它解决它它的那个呃用户是啥它的需求是啥它的解决方案是啥有了这个东西之后。那么我们在售前阶段就可以跟跟 a 客户、b 客户、c 客户说，我要四五个场景，这每个场景下我有这些人群，我有这些需求，我有这样的解决方案就好了之后，哎，拿这个就可以给销售端去往外往外售卖了。

[57:46] 发言人 1: 那售卖完之后，这里面你看，一售卖客户就是说，就基于这个单子增，就解决方案里面的软件、硬件，功能模块，我再加几个功能，我再减少几个功能。我再加几个硬件我再减少。上几个硬件，是这个意思吧？就形成了一个授权的方案，授权方案这里面就可以传到我们的开发端，我们的采购端，我们的交付端，就就基于这个里面就装了一个以下面的，就大家就是基于清仓稳定的这个 pro 项目。就把整个事业部拉起来一个平台上你想这种就是我们说的 AI native 架构。你想想，如果大家都是基于这一个 hub 来工作效率多高啊，不

用像像不用再再问那个李小来，你这个东西怎么弄，也不用问情况，你这东西排期啥时候有，对吧？就直接基于他，全全都弄了。是这个意思吧，我想表达的这种话。那么接下来，这还只是一个整个的单子，我觉得。如果我们能把这个落地那我们就非常。

[59:06] 发言人 3: 以后吧。这个是目标嘛，这其中的是我们现阶段的一个目标。那我们要拆解每一步，怎么样去达到这个目标，你你你一个要去那个什么确认一下，也不是说。

[59:26] 发言人 1: 安排一下，嗯。首先认可不认可或者有哪些改进建议。

[59:58] 发言人 1: 不太认我是吧？那前我看你们。

[59:59] 发言人 3: 俩没有，我在想后面那块怎么去。

[60:07] 发言人 1: 你说那个销售交付商务是吗？对我现在就跟边磊就搞这个。也是对他们团队考核。说实话，我看销售就是说说的直白一点，就是现在销售太太难了，太难了，缺一个像我这样天天盯着的人，天天开站会，早上时间下场客户。真的跟我待的几家公司，发现确实销售确实太难了。咱们下边就太疯了推一下重点推一下重点太疯了所以干干的就没那么快。

[60:52] 发言人 1: 这个我跟你。

[61:01] 发言人 1: 不，首先我们几个要理解一致。

[61:09] 发言人 1: 我们要理解一致啊。哎。给给海军一个要求周五嗯讲那个啊讲产品啊讲产品那怎么能讲出来那最好。我我我先说一下，你到时候我。

[61:30] 发言人 2: 讲或者写都写写 PPT 什么的，我是说实话，我听没听懂。

[61:35] 发言人 1: 就花的时间挺长。我不就就白板讲，白板讲。

[61:43] 发言人 2: 反正我必须那写代码的不多。

[61:48] 发言人 1: 不是你看我这画的多乱。我画朵呢。

[61:54] 发言人 2: 什么准备的周会我都准备好一点，我的。

[61:59] 发言人 1: 行吧。还有啥事？

[62:09] 发言人 1: 还有啥事。

[62:11] 发言人 3: 啊，我就一直在想是怎么样去执行和落地，把这个问题达到。比如说这个星期，那我们要达到一个什么目标？

[62:24] 发言人 1: 那拆解现在我们拆解就是软软柱，我现在就想这这套软柱有没有？

[62:31] 发言人 3: 没有。

[62:33] 发言人 1: 按我理解，那 AI 那个智慧营养餐，健康餐厅应该有这些东西吧？是吧？他们一直都是。

[62:45] 发言人 3: 嗯，一直在反复是是啥呢？

[62:48] 发言人 1: 整个或者一个两个都行，就把这个想法能讲清楚。

[62:59] 发言人 3: 啥。你明明是啥，怎么还把把这个想法讲清楚这个难度？

[63:09] 发言人 1: 软入这不是产品吗？啊，对吧？啊，那这个产品现在是这样吗？我按我理解。

[63:16] 发言人 3: 应该是这样。是呀，对呀，是这样。

[63:19] 发言人 1: 你现在的手机端和移动端，那应该是有这样的东西。

[63:22] 发言人 3: 对, 包括你刚才写的就是和我这写的是一致的。

[63:27] 发言人 1: 这是申请软助了吗?

[63:28] 发言人 3: 没呢, 不是哪块申请软助啊, 现在。现在就就上面这一堆, 实际上我们就申请了一到两个软度嘛, 就软件端的, 然后或者说接下来硬件端的, 让我们去一个一个去申请啊。

[63:42] 发言人 1: 对对对, 你看我会上就是这么讲的嘛, 啊, 对对, 硬件端一个一个去申请。

[63:47] 发言人 3: 对, 软件端的在前面我们因为都提交过了, 他再去找肯定能找到, 嗯, 相应的就做升级嘛。啊, 那硬件端的就后面这些。去去那个再申请百度, 现在就是这么干, 现在在申请的是是这个吗?

[64:05] 发言人 1: 嗯。对, 行。好。行。

[64:12] 发言人 3: 你排一下吧。

[64:14] 发言人 1: C NAS 一个一个来嘛, C NAS 不是要钱吗? 要一万多块钱。

[64:20] 发言人 3: 那也也定一下。

[64:22] 发言人 1: 你先你先把软软件, 我觉得一个月申请一个太慢了。你跑通之后, 一个月一周申请一个也行啊。以前我们不是一个月才四个吗?

[64:35] 发言人 3: 对, 但是我们就是一次四个。

[64:37] 发言人 1: 但是一周一个啊, 那不是就是拆开了吗?

[64:40] 发言人 3: 就一块提交的, 因为快嘛。就一块提交, 当时就对, 就绿州四个。

[64:50] 发言人 1: 一个月四个嘛。

[64:52] 发言人 3: 那就一周一个。

[64:53] 发言人 1: 对啊, 一个一周一个, 这样拆开嘛, 你不能弄成一个月一个, 这这一年才几个专注。

[65:00] 发言人 3: 嗯。行, 本来想看这个能不能跑通, 跑通了, 我们就按这种方式去走吧。

[65:08] 发言人 1: 嗯嗯。

[65:15] 发言人 1: 行。

[65:21] 发言人 1: 讲了一通, 不知道不知道讲了多少, 理解我们理解一致多少。

[65:28] 发言人 3: Cnas 也是有有一个, 嗯, 那后面也是一样的嘛。

[65:32] 发言人 1: 和软入。对, Cnas Cnas 实际上是三大系统就行了, 它按系统来。

[65:38] 发言人 3: 不是按那个。按系统, 那现在就是就是餐厅那有。

[65:41] 发言人 1: 那两个有, 对我们这个产品的嘛。对对对对。石安现在有点大吗我觉得把那个石安。哎, 我又加了好多东西, 像像那个海军要要做那个交船, 还要做那个交尾板, 那上线之后就可以申请满足了。这个我倒觉得要花点时间干。排个时间点, 这个要六月份干完交委。

[66:11] 发言人 3: 换个时间。也不少, 实际上就是就是我我来我来说, 就是那个需求层面啊, 他可能目前都是用 AI 做的嘛, 一些细枝末节没有那么细, 他可能做的过程中会不断的去沟通。

[66:29] 发言人 1: 做的过程中再调整吧, 先有, 我担心你现在。没有。行吧。

[66:58] 发言人 2: 嗯。

[67:04] 发言人 2: 我们要再聚焦一下重点的项目做个啥不重点的就别做了今天这团餐做进销从食安数科设备配件这那的我一个人搞不过来呀。

[67:26] 发言人 1: 没有。

[67:51] 发言人 1: 考过来跟那个秦涛分一下吧。啊青岛看看哪些能分。看一眼过来看看出来。那现在我们卡点还是在产开发的是吧？

[68:12] 发言人 2: 是啊，你一个人在在产品端。

[68:16] 发言人 1: 我一直理解的是产品端，怎么现在已经成开发端的端端了。是吧我一直给别人老板你像老板现在理解的其实我也理解的是开发效率大幅提升啊。看电视的。对，现在能搞个项目去卡这个开发，然后加上一些各自那个设里面设备，你知道客户去去去测。哎，现实上。然后咱们还是分部还是不是一次性开发好那个。

[68:55] 发言人 1: 哎那那再过两天吧过两天明天我我们再对详细。你先干一干吧，反正我就是那个呃叫叫什么国信的，就不能不能那个啥，就我们还得要有个排期。嗯，我现在的排期出个别的排期，对，都六月十五号。我怎么要哪个六月十五号？

[69:19] 发言人 2: 那个萨巴提克说谁，陈建英说是他周三可能带张帅去，应该一块会跟你说。那就先把这个搞了吧。这六月十五号。

[69:33] 发言人 1: 五月份几天了？哎呀。你瞧你那边的事都搞完了是吧。行，那就这样吧。行，那就这样。

[69:50] 发言人 3: 就关注一下我这边吧。没了，来吧，他们他们自己都有吧，都有，就是我这些讲到的之外的。

[70:01] 发言人 1: 嗯，主要跟你对齐，对，主要是备注对齐。

[70:12] 发言人 1: 主要是跟你对齐，跟你的人，跟你的人对齐啊。

[70:21] 发言人 3: 教育端也是海军来开发。

[70:27] 发言人 1: 海军吧。几号六月份你排吧，你定吧，你定。排一下。

[70:38] 发言人 2: 反正我按顺序做就行。

[70:40] 发言人 1: 嗯。排一下，这周应该启动不了，下周。

[70:45] 发言人 2: 嗯，那就下周拍，你这行动不了，我还在花时间去排它。

[70:49] 发言人 1: 没什么意义。对，下周排，周五排吧，周五跟那个那个王说。

[70:55] 发言人 2: 对一下，那现在需求可以嗯。

[71:00] 发言人 1: yeah! 秦涛这边的，那我也群里面再沟通吧。秦哎，秦涛那边的，你是分给倩倩、东伟的是吧？现在都没数量，上也有是吧？行，那那个那个呃。

[71:17] 发言人 2: 你要对一下数量。

[71:19] 发言人 1: 啊，行，你对一下吧。你叫他我们赶紧对一下吧那跟你的还有吗徐阳的。行，那你们先忙吧，你先忙吧。

[71:31] 发言人 2: 那不是我说这个徐亮的就是我。

[71:33] 发言人 1: 我我知道你先忙吧，你就把徐亮叫过来对一下就行了，对吧？其他你那边就不用对了呗。嗯，那个王硕和钱，王硕和海清。

[71:45] 发言人 2: 海清，我要来那么多。

[71:47] 发言人 1: 那我再提那个嗯行。

[71:51] 发言人 3: 我让他们再去把那个那个轩轩那个项目的情况再让他跟你说一下为什么要六月二十号谁呀。那肯定不行，谁呀？就徐伦他们那个项目，就就早上那个周会上，应该是他和丁豪去的滨州一个学校。

[72:08] 发言人 1: 哦。

[72:08] 发言人 3: 就那个项目，应该是滨州，也没有别的吧，反正就都说的是滨州的。不是，是山东吗？

[72:16] 发言人 1: 把徐亮叫来来，那个那个谁？青岛，嗯。

[72:22] 发言人 3: 那我我们回去。

[72:23] 发言人 1: 你不是在这一块吗？啊，把这个事对完了，我就完了呗，不用我是吧啊。

[72:35] 发言人 1: 嗯，问一下，这是会议室二是吧？

[72:58] 发言人 1: 哎呀呀。

[73:12] 发言人 1: 啥事啊？行那你把那个那个打开。

[73:26] 发言人 2: 录音了吧，我给你，你没录是吗？

[73:32] 发言人 3: 还是录了。

[73:35] 发言人 2: 我给你录上。

[73:43] 发言人 2: 对。

[73:57] 发言人 2: 现在的话就是嗯有几个项目。需要开发的那个设备。

[74:03] 发言人 1: 我我给你安排个事儿，你要同步给秦涛，就是刚才跟朱总对的那个事儿，你要尽快把那个嗯嗯手册今天能给我吗？

[74:15] 发言人 2: 今天。

[74:16] 发言人 1: 今天给不了反正明天再给行行。好吧，明天中午之前吧啊，要而且你找张帅，对对清楚啊，行，这这个就作为标准产品了，对外输出了，行。

[74:35] 发言人 2: 你讲嗯，然后这个的话就是我接下来就是两周吧，这一些工作项，看哪些要做，哪些不要做，然后是呃优先级。第一个的话就是一体机的开发。

[74:48] 发言人 1: 我这也需要我对吗？你确定的，你跟清仓对完了就完了，你还需要我对的。你再说。

[74:57] 发言人 2: 我先我先看完我先说完然后你看一下呃哪些是要干哪些或者是不干或者是等项目那个什么推进了再干还是怎么着。嗯第一个的话就是一体机的开发这个的话涉及到一个国庆项目国庆项目目前的话只需要人脸学习跟人脸识别。呃，但是他这个特殊就是必须要都在本地嗯完成，然后那个学习跟识别都需要在本地。这个的话就涉及到一些开发量，因为咱原来的话是在线学习本地识别，他现在都是学习跟识别都要在本地。嗯。

[75:33] 发言人 1: 哎，那这块我们能开发完之后是有个开关吗？就能做成我点配置项嘛，我点本地或者点云端。

[75:43] 发言人 2: 你看呢，它是完全不一样的两条逻辑。虽然说这个事儿它是都是人脸学习啊，但是他本地跟远程它是完全两个不一样的，一个人就是流程上完全不一样。

[75:56] 发言人 1: 我的意思是尽可能开成开发成一系列的那个。按钮来来弄，不要又弄成两套两套系统。

[76:04] 发言人 2: 我这是是可以做配置项，但是就是说开发量上它就是两套完成啊，这我理解啊。对。

[76:11] 发言人 1: 这是一个啊，那你理解我的意思吧？

[76:14] 发言人 2: 我我理解你的意思啊。这个的话就是做成那种，就是甬管是我本地写死的，还是说服务端给的，就是一个配置项目。嗯。那那你那你是不是觉得那杨总现在我是对对我就是我跟张总刚才说的就是完全两套不一样的东西只不过是你可以做一个配置下来配置。嗯，然后呃那个开发量的话，一个就是刚才说的这个人脸人脸识别人脸学习的这一块，再一个做就是按那个优卡特 21.5 寸的那个一体机做适配。

[76:48] 发言人 1: 啊，电脑是优卡特是吧？

[76:51] 发言人 2: 对咱咱那那次开会在大会有不是已经定了吗呃小屏二十一点五的就用。

[76:57] 发言人 1: 那个啊对我有印象对然后大屏。

[77:00] 发言人 2: 那就就是相关的没得选啊。

[77:03] 发言人 1: 那国庆项目用的谁。

[77:04] 发言人 2: 呀国庆项目目前应该是二十一优卡特。

[77:08] 发言人 1: 这个谁。

[77:08] 发言人 2: 定的我这个我不知道啊反正现在就是基于他开发。

[77:11] 发言人 3: 的那天和高志斌打电话说二十一点五的行不行他说可以只要不是今次月弄的十五点几的就行。

[77:19] 发言人 1: 啊，等等那个有有录音或者。

[77:24] 发言人 3: 打电话说。

[77:26] 发言人 1: 你到时候发发文字吧，行。

[77:31] 发言人 2: 这是第一个，这个的话就是呃开发量上得去需要，因因为这个也是要两个星期是吧？我我就是大概这么一估，因为涉及到刚刚海滨那边的那个有一些东西是全新的哦，需要需要讨论清楚该怎么做。这是第一个，然后第二个的话就是。没有把它设备那个单上的适配，这个的话是上周跟今天确认了那个。他已经签了合同，就是那个滨州新月医院这么一个项目，然后他应该采了 60 台单秤。

[78:09] 发言人 3: 就是优卡特还没签呢吧，我刚刚问薛军，说明天再给短信。

[78:14] 发言人 2: 对，然后这个我不知道，反正他我就知道一个节点是六月二十号，然后我今天找薛军问他说六月二十号或者是六月底之前。

[78:25] 发言人 1: 排期你清他了。

[78:27] 发言人 2: 对，所以这个我就不知道是不是进要进入开发嘛。啊嗯，呃，然后这个的话也也是那个就是通常的那个呃单看的适配，就是硬件硬件那个功能验证，然后软件，然后页面适配。呃，软件页面的话。

[78:44] 发言人 1: 如果没……哎，我突然想我插一句啊，你们那天那个上上周四月份，那个是清明节加班，是有三倍工资吗？

[78:54] 发言人 2: 基本工资の三倍啊。

[78:56] 发言人 1: 是有是吧? 对, 基本工资是多少钱?

[79:01] 发言人 2: 就是就是你你的那个。

[79:03] 发言人 1: 那个公司里的那个啊好。

[79:08] 发言人 2: 然后这个的话还是按之前的, 就是又过了一周。然后第三个的话就是今天金涛分配的三个有效的任务。嗯, 是。然后第四个的话就是这个项目的部署, 嗯, 然后这个的话就是一一直在说的这个。然后今天我又加了一个 AI 菜品识别的这个啊, 嗯, 明天这个我。

[79:32] 发言人 1: 我要插你的任务, 你跟你涛哥对齐啊。

[79:36] 发言人 2: 不费时的我就就干了, 费耗时的我肯定要先说。

[79:41] 发言人 1: 具体时间节点那个清单来就行。

[79:44] 发言人 2: 行, 那那这个第二个是等等项目再确定了。

[79:47] 发言人 1: 再让让那个销售找找清单来确认。

[79:51] 发言人 2: 对, 因为清单今天跟我说了, 是是你没给你们没给我安排的话, 我就先不干。但是我也上周跟这周都演示了这个项目了, 所以那。我就只能是反向来跟你们说一下, 有这种事。行我就这个那没有什么的话我就除了二之外我就我现在在干那个今天四跟六然后一的话我也四。

[80:15] 发言人 1: 四啊。

[80:15] 发言人 2: 我看看四就是项目那个来计算那个项目部署。周五可以部署到六十了, 我理解了。嗯, 然后是六的话, 明天中午之前我给到。嗯, 然后一的话, 现现在也在让 AI 自己在参赛自己干。

[80:33] 发言人 1: 目前就是这个哎那一的产品样子有吗?

[80:36] 发言人 2: 没有, 都完全是之前开发那页版, 就是完全就是特别特别就是按照原先的那种。然后我我按一体机的那个大致的样子, 那么搭的, 你不需要产品肯定需要呀, 所以这个这个又是。

[80:52] 发言人 3: 是之前这里吗没有之前就之前你做的那版应该是参照那个我们原来。

[80:58] 发言人 2: 那一版做的对所以。

[81:00] 发言人 1: 肯定就是啥没听。

[81:01] 发言人 2: 现在 windows 的一体系的页页面。

[81:03] 发言人 1: 样子啊你就用。

[81:04] 发言人 2: 他的对嗯但是这个我我理解啊因为可能是我做完底单然后再优化页面。肯定又走这样的路。啥意思?

[81:14] 发言人 3: 你需要我们提前出, 还是你先做完我们再去改?

[81:19] 发言人 2: 不需要出了呗。你通常人就是啥, 那个需要啥, 那个对吧? 呃, 就是如果如果是先出, 然后再再那个什么再做的話, 就是需要知道做成什么样, 因为现在。可能我也不确定, 就是每个页面长什么样。

[81:37] 发言人 3: 嗯, 那就出呗。

[81:40] 发言人 2: 对, 可以出。但是页面长什么样还得我来提供, 所以就是 I 可能有的页面就是边做边才知道长什么样。

[81:48] 发言人 3: 就是参照原来那个不行吗?

[81:51] 发言人 2: 嗯, 一个是他那个比较老, 再一个他是电脑的, 他跟那个安卓的交互对交互什么的不太一样。所以我觉得你不能, 就是你要再给人家预计那两周。

[82:07] 发言人 3: 产品一出肯定是会复杂。

[82:10] 发言人 2: 对, 因为一设计的话肯定不简单的, 就不可能就是按我那样简单的设计一下。但是呢对但是如果他们不介入你到时候那版本。

[82:28] 发言人 3: 出产品书。你出来。产品和你一边协商一边出, 就是也不至于改动特别大, 也不至于特别复杂。

[82:43] 发言人 2: 就是, 那就那就不行, 就是我做完, 我做完页面了, 然后就简单简单稍微设计一下, 改改, 对, 简单改一下样式就行。对我做完了, 然后解除一下。

[82:54] 发言人 1: 然后稍微设计一下。那个 AI 产品识别也是你这边来弄的。

[82:58] 发言人 2: 是吗? 对。

[83:00] 发言人 1: 完全都是你来弄的。

[83:03] 发言人 3: 还是做出。

[83:08] 发言人 1: 行。后面后面这个我在想怎么从产品端先行呢? 设备。这次就这样吧, 这次反正就是。

[83:23] 发言人 3: 产品出也快, 现在产品出也快。

[83:27] 发言人 1: 行, 那那你像这个优卡特产品端是不是要出, 还是不用出。

[83:32] 发言人 2: 就看现在的需求了。如果是如果是按之前那个原来那个宽屏, 就是呃优卡的那优卡的那个北方原来那个屏幕的话, 这个屏幕跟那个不是。

[83:43] 发言人 3: 第一个第一个还是第二个? 第二个刘海第二个第二个对啊第二个就用那个我们现在那个宽。

[83:51] 发言人 1: 屏的那他那他。

[83:54] 发言人 3: 他不是。

[83:55] 发言人 2: 宽屏啊有可能不是宽屏对你再设计一遍我就得。按宽屏的做一版, 那个长屏。

[84:03] 发言人 3: 哎, 不对, 嗯。

[84:04] 发言人 2: 我知道啊, 懂我意思啊。嗯, 就再做一遍。如果我按原来的话。

[84:09] 发言人 3: 就不应该改动, 不会很大。原来原来那个是原来那个尺寸, 应该差不了太多。对, 应该原来用 450, 现在是用 460 的样式吗? 但是销售他们都想用 460 的那个好看, 那就微调一下底色。

[84:25] 发言人 2: 是不可以。底底色调了之后, 那个其他的我不知道要不要动。那你就先看适配吧, 因为原来是浅色那个背景, 现在改成深色背景。

[84:38] 发言人 3: 对你先看适配吧。

[84:40] 发言人 2: 我理解这个优先硬件适配。

[84:42] 发言人 3: 对, 先先先做适配, 再看样式吧。

[84:50] 发言人 1: 嗯。

[84:56] 发言人 1: 行, 那后续我我就这样呗, 你看看那个产品端哪些能先行的, 就先做产品设计, 再反推研发。怎么样?

[85:09] 发言人 3: 嗯, 那就那就一体机哦。

[85:13] 发言人 1: 这个这个事刚才我们定了吗? 边边做边开发, 再看看还有别的。

[85:19] 发言人 3: 第二个第二个就先做硬件的适配, 其实实际上做产品的那个设计的话, 就按照 460 的再改一改, 看是不是需要出原型。呃, 出出设计图还是怎么着? 如果需要的话。

[85:35] 发言人 1: 嗯。

[85:37] 发言人 3: 需要吗?

[85:39] 发言人 2: 先先做完硬件, 或者是先改一下背景再看看。

[85:43] 发言人 3: 啊, 行行, 然后下面还有吗? 第三个人效是交给你来的是吗?

[85:49] 发言人 2: 这个应该那个什么。

[85:52] 发言人 3: 就是这个软件端的呀, 对。你说。

[85:57] 发言人 1: 反正就给了我仨啊定了定了就要做呀这这还。

[86:04] 发言人 2: 但是但是我这个这个节点定的是这周, 但是这周我可能。

[86:08] 发言人 1: 干不了, 你跟你涛哥讨论。

[86:14] 发言人 2: 你这个人这种感觉, 剩下剩下接着他这干嘛的, 接着估计能估计能在, 比如说你一个人, 你一个人这个, 你一个人在这个优先级吧, 你先你你得我先干这仨, 干完然后再干这些。所以说那个时间, 这个说不定是你定的, 你还是做还是定那个节点啊? 这对, 这不是我定啊, 这是项目节点啊。这几个都是项目节点, 根据根据你定的节点。

[86:45] 发言人 3: 来定项目节点, 改项目节点。对, 让按照他给你排的时间, 比如说他这个他给你排到六月底, 你就按六月底去开发, 出了任务他给你办。出了那个那个责任。

[86:59] 发言人 2: 改项项。那个节点没人通过, 那个六月二十号也不定, 六月十五号的那个就是没有人定。

[87:07] 发言人 1: 清涛, 你过一遍, 把这个时间节点你拍出来, 拍出来发我, 我我看一下, 然后那个谁谁找你的, 你你跟谁沟通, 反正比方说你拍了六月三十号, 你拍七月三十号, 你拍出来, 你发给我, 清涛确认完之后, 那个同步给销售端。行, 可以的, 好吧, 可以, 好吧, 可以。

[87:29] 发言人 2: 但是这这如如果再接受这种比如说项目什么又着急了又又提前了什么的在两天三天让交付一个设备那我那我不交付了。

[87:38] 发言人 1: 这都已经拍下来了, 知道吧? 但也不能按每天那个六点钟下班, 对吧?

[87:54] 发言人 2: 上周最最早八点。

[87:56] 发言人 1: 上周干啥呢? 不知道。一周没啥产出, 没产出, 那我打咋打你绩效啊? 嗯, 行。

[88:07] 发言人 2: 好的。

[88:09] 发言人 3: 这个我我让薛英再去跟焦总汇报一下吧。这个第。

[88:14] 发言人 1: 他到底找你还是找徐亮啊?

[88:17] 发言人 3: 找我呀, 我和徐亮我们俩都在, 都同步呀。我们这就一嘴的事就说完了, 他说六月份肯定要上线部署, 七月份迎接全国参联会议, 你可以给他排排到七月底, 只要他同意就行。

[88:34] 发言人 2: 对你, 别是给我。比如说先干咱自己的任务, 我干干干干到 20 号了, 告我 25 号变水交口。那我那我排一下。

[88:42] 发言人 1: 排一下告诉我哪天青岛。

[88:46] 发言人 3: 不是, 而且。

[88:48] 发言人 1: 排完之后你别那个你你别那个区量排多少, 你你也不审。

[88:54] 发言人 2: 谁有的。

[88:55] 发言人 1: 啊你要审一下的你比方这个事你你认为一天干完你别别虚。那排一个月, 那我那我不同意啊, 我认为我认为一周干完就一周干完。

[89:06] 发言人 2: 啥时候有过这事啊?

[89:10] 发言人 3: 举例子。

[89:12] 发言人 1: 嗯, 行吧, 你你赶赶紧赶紧那个。

[89:15] 发言人 2: 今天就给我这个国庆那个时间, 你你调一下。

[89:19] 发言人 3: 调一下。说发现发现呗这个设备啥都做。

[89:26] 发言人 1: 哎。

[89:28] 发言人 2: 一体一体今天说是刚走完。

[89:31] 发言人 3: 流程就是一二嘛一二一块到。

[89:35] 发言人 2: 啊, 今天都走完流程, 小江刚同步走完流程。导致也可概周餐最。

[89:44] 发言人 1: 就青到嗯。明白我需要的吧? 我审核日日日期是经过你确认的, 如果你确认不对, 我到时候也要跟你沟通。好吧行那就这样。

[90:01] 发言人 3: 我突然想到个事儿啊, 就这个就这个一体机的这个开发, 它应该是属于全新的一个安卓端。那是不是想要练习安卓这个这个开发的, 是不是也可以试一下? 现在。比如说给谁分配一下这个任务。

[90:21] 发言人 1: 能做吗? 做不了, 只能只能那个 1~100 吧。

[90:25] 发言人 2: 0~1 的干不了, 关键是关键是现在怎么做 MD 那个。

[90:30] 发言人 1: 所以就别讨论了, 这有啥讨论的? 你说你那个你做的前后端, 那也不是 0₁ 啊, 那 0₁ 的那不可能为难你啊。

[90:39] 发言人 3: 就 0~1 不做。

[90:41] 发言人 1: 0₁ 的做 0₁₀₀ 的, 对, 0~1 的只能。每个人自己来干, 然后比方说你干, 你干这次啊是啊, 你干这次的, 你把它沉淀到这个项目里面来, 未来再有什么安卓端开发, 那领导一就可以参考。

[90:58] 发言人 3: 那像有卡特的唱, 有卡特的这个呢, 它也是属于领导力。

[91:04] 发言人 2: 看怎么定义这个, 你也可以说是领导, 也。

[91:07] 发言人 1: 可以说他一定是啊, 你你你新的你新的设备, 你新的设备, 新的 SDK, 你让你让一个, 你让你肖姐干, 你肖姐能干吗?

[91:19] 发言人 2: 那无所谓, 就是接口不一样就换接口, SDK 不一样就换 SDK 嘛, 对不对?

[91:28] 发言人 1: 哎, 行, 那就这样吧。**, 这是啥玩意儿?

[91:38] 发言人 2: 嗯, 你那个我现在还没跑通那个什么呢? 哎, 你们开完了吗? 嗯, 开完了是吧? 我我那个什么, 我那 code 还不能远程控制那个设备。

[91:54] 发言人 1: 你团队啥时候能开发呢? 我觉得。

[91:57] 发言人 3: 开发。

[92:01] 发言人 1: 嗯他他输入不进去。

[92:02] 发言人 3: 啊我觉得我只能想的可以。

[92:04] 发言人 1: 这样就是。你你先来。

[92:09] 发言人 3: 我我先来啊, 我这周不在呀。

[92:13] 发言人 1: 我说六月份可以啊。

[92:15] 发言人 3: 可以啊, 我也想我也想行。

[92:17] 发言人 1: 六月份就找比如说。

[92:18] 发言人 3: 提交的这些需求啊, 我有清楚需求, 对, 然后我一旦清楚了怎么开发, 那就不用分配给巡洋呀, 分配给谁了, 他自己就就做就行了啊。

[92:29] 发言人 1: 你你先来, 不要不要让别人先来。你先来, 等你搞定了, 你再交海清, 交王硕。

[92:37] 发言人 3: 行。行其实这个我我现在现在无所谓也不是无所谓吧就是像凯琴在这块应该还还好他能快速推。

[92:52] 发言人 1: 是。

[92:52] 发言人 3: 吗对就是国庆就让他开开发让他搞。

[92:57] 发言人 1: 真的假的我我我有点。我不相信你了。我觉得应该你。

[93:04] 发言人 3: 我觉得啊, 我还没跟他谈。然后包括上周五我跟朱总说请假的事的时候, 嗯, 他也提到说这个海琴。

[93:13] 发言人 1: 嗯。

[93:14] 发言人 3: 他也跟你讲是吧? 对他跟我讲。

[93:16] 发言人 1: 嗯。

[93:17] 发言人 3: 他咋讲, 他他就说让让海琴也要也要那个, 嗯, 反正意思就是说也要注意这个风险, AI 可替代性比较大。然后我说我跟他讲了。

[93:30] 发言人 1: 他他跟你讲的还比较委婉, 呵呵。

[93:33] 发言人 3: 对他他没怎么跟我很严肃的。

[93:37] 发言人 1: 他可以可能看你是女生。

[93:40] 发言人 3: 啊。那女生的优势就出来了。

[93:46] 发言人 1: 对那那你跟海清讲吧我让他试试嗯。

[93:51] 发言人 3: 倩倩在旁边嘛他沟通起来比较快叫倩倩就带他。

[93:56] 发言人 1: 一块可以可以嗯对那。那也行，国庆项目就是让他先不是特别的复杂，我觉得这个东西按我理解，我跟海军讲半天。

[94:09] 发言人 3: 呃，部署可能那个啥啊，但是这个这个需求那个没有那么难，我我上次看了一下，对。

[94:18] 发言人 1: 哎呀。

[94:29] 发言人 1: 还有啥要讨论的吗？

[94:34] 发言人 3: 好。

[94:40] 发言人 1: 上午我讲的。

[94:41] 发言人 3: 你听懂了吗？我听懂了呀。确实讲不出啥来，对，就是也可能是我我知道这些你讲的那些东西。

[94:51] 发言人 1: 不是我觉得第三部分没讲好，讲的云里雾里。嗯我告诉你你听懂。啊，我我因为经常讲，所以你然后我看了一眼白总，坐坐了眉头。齐总后来听，坐了眉头，我也是被吓了，算了，我就不展开讲了。你看本来后面那么多东西嘛，对吧？他就调整下一步，他那个产品。

[95:19] 发言人 3: 后面都没讲。我看他们。

[95:25] 发言人 1: 一开始朱总皱着眉头，我想吧，他听懂还行，然后我想让白总听，一看白总也皱着眉头，再一看千总，皱着眉头，就听不懂了，所以就皱着眉头。我一想都是没头算了，我就不讲了。

[95:45] 发言人 3: 只讲结果就行了，过程不讲了，只讲结果，包括刚刚你在说那个嗯。那个是说推广的写的好啊，对啊，他这是啥的结果？就是不讲怎么做的，只想做出来啥。

[96:08] 发言人 1: 嗯，哎，主要是我们的这个太太数字化，讲不出来东西。讲你像 A A I，我是一直想把这个东西讲清楚。但是我不知道，就就这个东西，我问你们用，你现在讲清楚，但这个东西我知道它的威力。我知道他的威力我跟。别的那个，因为我讲过几次，还别人付费找我过去讲嘛。

[96:37] 发言人 1: 一讲之后，那个都是研发的，那那个公司研发的，开发产品，ui 测试，一听之后就觉得哎呀，这东西很兴奋。我想出来这个基于云效的那天，我跟你讲，我也我也特别兴奋，因为。苦苦恼我很久。你就像你用好。一大堆的工具，对吧？

[97:02] 发言人 1: 你项目，但但是真的要落到那个项目，那个产出实际上没那么高，包括其他的每个人的，就没有基基于这一套。因为啥呢？就是因为 A I 他一下子他让你给你让他写个方案，可能写一百个方案，对吧？你你给他说开一百个线程，你出一百个方案，他就出了。但这些方案就过不了地为什么呢最大原因他没有这个这么多上下文他不了解项目。我我不知道我讲的。

[97:40] 发言人 3: 是。所以说要刻意的用这些把这上面去靠嘛去做嘛。

[97:48] 发言人 1: 你今天你今天可能没听没听懂很多潜台词。我跟齐总交流的也不多，他今天讲的前三次，你看第一个。呃，这个你这个 AI 应用到呢公司对公司的价值来说，营养品那块用不着 AI，所以只能用到那个那个这个数科，我不知道听听到吗？

[98:18] 发言人 3: 这个我听到了，潜台词是啥？

[98:20] 发言人 1: 潜台词就是产研, 就是就赋能赋能到那个。只能对熟科这块嘛就没法给公司赋能吧。

[98:37] 发言人 3: 那看怎么个 AI 法了。

[98:39] 发言人 1: 因为当时王总跟我讲过, 就说那个公司对什么信息中心做的这个事, AI 化不太不太那个啥。

[98:48] 发言人 3: 嗯, 所以他们就觉得 AI 做的没有那么大, 对。

[98:54] 发言人 1: 实际上不是啊, AI 一定就大家对 AI 的理解, 我可能讲的不太对, 我觉得对 AI 的理解太太浅了。那换句话说, 就是我对 AI 的理解足够深, 也没有讲的特别清楚, 或者说清晰地赚到钱, 这个这个就是挺要命。

[99:18] 发言人 3: 就没有落地嘛。也就研发落地了嘛。

[99:21] 发言人 1: 对, 只有研发落地, 对你说的。

[99:25] 发言人 3: 只有落地了才能看出来, 不落地讲讲的再好, 可能说憧憬愿望再好, 还感受不到, 或者说别人一有个反驳, 然后。

[99:36] 发言人 1: 就是往常里用了一下解决这个问题。

[99:39] 发言人 3: 啊对但是但是就是云姐在讲那个问题的时候我看那个领导还挺都在那写写写我不知道他在写啥。就是对 AI 的用法, 嗯, 没有找到最合适的用法来看, 还有什么潜台词?

[100:00] 发言人 1: 这就是那个潜台词啊, 就是我觉得应该出不了出不了数科。第二个潜台词就是对我们还是。要。要市场调研, 那市场调研对, 这这个后面就是还是要那个嗯要坚持, 怕我们坚持不了。我不知道你你你听出来没有, 怕我们坚持不了。

[100:30] 发言人 3: 没我就没听出来这个担心我我就是去了不是白总不是说这个投入少嘛实际上是比如说销售的人数也少那个能力也也没说能力弱啊那就差不多这个意思。

[100:49] 发言人 1: 那很多很多时候我发现就领导的都看朱总给他们传达啊。

[100:59] 发言人 3: 嗯。

[101:08] 发言人 3: 还有吗? 我听不出来这些现代词。

[101:30] 发言人 1: 你认为咱们做这事后面何去何从? 领导听出来就觉得我们有点短视, 就是只考虑眼前, 不考虑这个事作为一个长期发展的, 我不知道你听出来没。因为他原来是逼着逼着我们。逼得我们后来我自己也做了很多错误的决策嘛。搞起来。

[101:56] 发言人 3: 这个是。

[101:56] 发言人 1: 啥就是你像我那时候。八月份还就去去年八月份七月份打击效果都给除了你们四个之外都打的嘛都是逼你。对的。

[102:22] 发言人 1: 哎, 说实话, 我也干的特别累。

[102:31] 发言人 3: 市场规划的也得。并且呢。没有以前那么多。

[102:41] 发言人 1: 是吧, 成就感还还少。嗯。我不知道你有没有这样的感觉。

[102:50] 发言人 3: 有。是啊, 成就是比原来也少。啊, 老老是。没有没有太大的那种那种。嗯, 获得感。除了我们自己内部的 AI 使用上啊, 会有一些其他的在事业部层面或者在哪层面什么都没有。

[103:38] 发言人 1: 哎，周末找一个朋友聊了聊这些事儿，这个事儿就跟别人讲，他问我到底在干啥，我跟他讲，才才才知道嘛，我们讲了这个事儿。再讲清楚，要不然我说实话，我每次我都感觉很多事不讲吧，讲不清楚。嗯，想的云里雾里。他这么一讲，这么按这个思维讲，他说：‘哇，你做的好有价值’。反正他搞那个专利挖掘的，咔咔就帮我挖掘了十几个专利。就这就这么一会儿讲，就可能就是慢十几个。说我们做的东西，那个挺有必要的。但这个东西是它壁垒的，你看你看不出来。

[104:34] 发言人 3: 就整个逻辑。

[104:36] 发言人 1: 就整个事，硬件的还有体系的都有。

[104:42] 发言人 3: 就整个逻辑它。逻辑而不是某个单项技术。

[104:50] 发言人 1: 你看这一块呢，这个个性化加那个用户画像。这一块就是嗯结合那。这个这个这个流程就是一个专利菜品的全流程的这种逻辑，再加上我们用哪些硬件来去做监控的整个逻辑。

[105:15] 发言人 3: 这是逻辑层面。

[105:18] 发言人 1: 嗯。方法就方法，因为那个软件呃专利保护的就是方法，它不是保护的就冰箱，它不会保护冰箱，但是它会保护制冰的过程，基本上你把冰箱开到那个 660 功率。六十功率完之后产生的那个冰块是多少这样的一个方法啊。

[105:43] 发言人 3: 过程。

[105:44] 发言人 1: 嗯。发明了。能申请以前我都申请了十几个专利他们他不讲我根本想不到他们一讲我就觉得哦确实是确实是然后确实是。我妈就是实体，到时候我发给你。

[106:05] 发言人 3: 之前做运动员的时候也打算申请这种发明专利，嗯，然后后来做着做着就不做了，不知道为啥。谁呀？当时还是你还没来，你没来吧？当时做了，说要做这个发明专利，嗯，没有啊，没有，那就是之前。然后那个薛总薛万霞也来跟我们沟通这个专利的事情，开始找人。

[106:31] 发言人 1: 那这还找啥人？我一我只我要一抓一大把。

[106:36] 发言人 3: 是咱公司不也有吗？做好多专利嘛，就是沟通了一下，好像往前推了一下，当时是研究院的来来去。我的事吗？我先推了一下，不知道为啥根本就没有后续了。

[106:54] 发言人 1: 哎呀定位挺尴尬的。这家公司还在考虑我们这边和研究院合并。

[107:07] 发言人 3: 越来越黑。

[107:11] 发言人 1: 嗯，还在还在打问号，这个事。觉得我可能管管不好我一个人给他管不好啥要一个月和那个两个月管我们。当然我管研究院。

[107:25] 发言人 3: 呀啊对呀我。

[107:26] 发言人 1: 就是我就管不好啊。

[107:28] 发言人 3: 哦哦哦又要让你管研究院。

[107:32] 发言人 1: 提过提过一次。

[107:34] 发言人 3: 不是你的问题是这个企业的经营的问题。

[107:38] 发言人 1: 不是，但那个焦总也明确了，就还是希望懂他那人来驾驭 IT。从他那块。再看我对 it 对对那块迟迟迟迟上不了道。上不到，我也上不到。

[108:03] 发言人 3: 有什么关系呢? 我觉得反而反而是搞 IT 的去去做这件事情啊, 影响的只是提供部分内容, 但是最终大部分是 IT 的去实现完成的。

[108:18] 发言人 1: 我我的想法可能哎。这这种反正没事啊, 我们就探讨。但这些事你别你别跟别人讲, 这这千万不要不要跟别人讲, 这这个因为没定的事, 而且定也不可能的事, 现在现在明确不可能。啊, 那就不可能了, 因为确实不适合。那个我的我的想法就是。能看到我, 我一直就是对这个, 对这个很很那个啥, 很痴迷啊, 对这个很痴迷。所以我我希望就对外宣传的就是我们做 AI。然后 AI 的几个应用是应用到 AI 营养, 还能应用到别的。咔咔咔咔。

[109:07] 发言人 3: 是吗?

[109:09] 发言人 1: 我我我我是想以这个叙述逻辑来讲, 但是公司层面你看他还是喜欢 AI, 就是联想啊, 然后在里面有 AI 有什么其他的。

[109:20] 发言人 3: 这个其他的。上午那个白总讲的时候, 对。就是说那个其他的不重要, AI 营养要打造亮点, 啥啥啥的, 我觉得可能他们对市场也不是特别的清楚。应该是需要设达到两年。达到它的营养价值。我营养啊, 达到它的营养价值。但是市面上的需求不是这样的呀。嗯, 就推没问题, 推广没问题。

[109:57] 发言人 1: 哎。

[109:59] 发言人 3: 所以呢我就说公司的基因决定让 IT 的和让研究院合合一起就是不好的。之前我应该跟你说过。

[110:20] 发言人 3: 应该回不来了, 要回不到了, 说可是也不。现在做了大众的事情回来是不是他怎么干? 除非把我们拆出去。

[110:32] 发言人 1: 拆出去。

[110:34] 发言人 3: 对呀, 除非把我们拆出去, 做。

[110:37] 发言人 1: 拆出去, 你愿意吗?

[110:40] 发言人 3: 我无所谓。

[110:41] 发言人 1: 查无所谓, 你会更累, 想的会更累, 你觉得比现在累不止不止这一倍两倍。

[110:48] 发言人 3: 那相当于是公司层面了嘛。

[110:51] 发言人 1: 对啊, 你你你。

[110:52] 发言人 3: 保护罩就少了一层嘛, 而且大众那边的压力也也挺大的。

[110:58] 发言人 1: 那那个那个不。是这么晚这么晚还是。因为我能看到这边销售, 早一天晚一天无所谓, 就就懒的, 说实话懒的, 你看就看出来。

[111:12] 发言人 3: 他不是懒, 他那个。他他不是他那个妻子就不在这上面。

[111:19] 发言人 1: 嗯, 谁呀?

[111:21] 发言人 3: 销售的呀。

[111:23] 发言人 1: 那在哪?

[111:25] 发言人 3: 反正反正不在这, 我感觉如果是他们哪怕心思再上面一点, 这是态度问题啊。

[111:32] 发言人 1: 你说谁吧, 或者说或者舒克还是唐灿?

[111:36] 发言人 3: 我是舒克。

[111:38] 发言人 1: 哎呀，我一看就是懒，说实在的。

[111:41] 发言人 3: 他他说我我不知道他们怎么想的。既然在这干，你还不抓紧点儿，然后好好去往前推，好多事情肯定有机会的。那我就不催了，那到点这灯就关就走，也不是说他们那个啥。

[112:00] 发言人 1: 不是说那个。哎，你是你可以讲呀，这个我那天发了通脾气，那个那个还是管用的。那天你两分钟不说凭啥凭啥你讲话别人不讲话。不知道谁传出去了。产产那个总班总班怎么样你再说。

[112:22] 发言人 3: 说啥。

[112:24] 发言人 1: 就说我们干头累为啥就给给那个谁出去找我们你说你每天都在干啥啊怎么天天加班回来就就说不要做定制嘛觉得我们每天都在定制化。

[112:42] 发言人 3: 逗了那我们不加班，嫌我们不加班，我们加班干活，嫌我们加班。

[112:47] 发言人 1: 没有嫌他们不加班。

[112:50] 发言人 3: 对呀，那不关我们的事啊，你找他们去啊。

[112:54] 发言人 1: 是因为他跟我讲的意思就是还是保护我们嘛，你没听明白。保护我们说销售天天这个打印那个打印乱打印。啊。

[113:11] 发言人 3: 不做定制化是吗。

[113:14] 发言人 1: 是不是销售乱答应张口就。

[113:16] 发言人 3: 答应那他们就是说那个那个啥呢在销售不可能不答应的你不答应他就没这个单子了。

[113:26] 发言人 1: 我发现也是，所以今天我会上面表达出来，就是每个项目都必须用定制化。

[113:31] 发言人 3: 对，其实是这样的，他他必须得答应。

[113:35] 发言人 1: 哎，但是那天还问我一个问题，说北森他就没做到定制化。

[113:40] 发言人 3: 人家是行业，你问问人力有没有做。

[113:43] 发言人 1: 行业是第一。

[113:45] 发言人 3: 北京是行业第一吗？

[113:47] 发言人 1: 对啊，人力能卖行业第一啊。

[113:49] 发言人 3: 啊，我问一下，等一下小陈他们看那个北京有没有我们提有没有提一些需求。

[113:56] 发言人 1: 其余的呢？先不打你。哎呀。

[114:16] 发言人 1: 每次一谈就是我们人力成本高啊三十多万。

[114:48] 发言人 3: 是人力成本是比如说就每月三十多万那你项目多了那他也就是那三十多万呀你项目少显得那个成本高但是项目多了他不还是三十多万。是因为现在业绩不行，要显得我们的成本高而已。

[115:13] 发言人 3: 其实说实话，销售确实人数也少也不够，销售人数是很不够的，就这个几号啊，那咋去推啊？

[115:20] 发言人 1: 八个人。

[115:23] 发言人 3: 我我都没事谈，他们也不去谈谈，我不咋去谈谈。我就旁边人家都是新人，我问表演说那个王一宁他是不是之前做过的，也不是也没做过。不行。

[115:36] 发言人 1: 我看那个嗯。我跟俊龙谈了，他转岗谈两次。为啥呢让他改销售去。

[115:50] 发言人 3: 他才改吗。这都不好干。

[115:59] 发言人 1: 他是其实适合干交通。我说一个不该你说的，我觉得这个或者我真不懂，我觉得这没啥难的，这个东西销售，就就这一套东西，有啥难的？

[116:15] 发言人 3: 产品的呃，当然是我们做产品的，不能，我我觉得销售拿的是商务上。可能我没做过啊，我觉得那个确实隔行，我觉得商务上沟通啊啥的，我不会处理，就就就就就情商很低了。哦，哎呀。

[116:59] 发言人 3: 一体机。

[117:38] 发言人 3: 嗯。

[117:59] 发言人 3: 陈总不回消息。